

DIPLOMADO EN
BUSINESS
PLAN

#FORMACIONINQBA



¿POR QUÉ TOMAR EL DIPLOMADO?



En un entorno empresarial altamente competitivo y complejo, la innovación no garantiza el éxito. Los emprendedores necesitan más que ideas novedosas; requieren herramientas y conocimientos para desarrollar su negocio de manera efectiva. El Diplomado en Business Plan ofrece estas habilidades, capacitando a los participantes en el diseño y desarrollo de un plan de negocios profesional. Desde identificar oportunidades hasta planificar estrategias de marketing y gestión de recursos, este programa aborda aspectos clave para la competitividad empresarial. A través de simulaciones y casos prácticos, los emprendedores desarrollan habilidades esenciales como la resolución de problemas, la toma de decisiones y la comunicación efectiva.



OBJETIVOS DEL PROGRAMA



Al finalizar este diplomado, los participantes desarrollarán un plan de negocios completo, incluyendo la generación de ideas, el diseño del modelo de negocio, la definición de la estrategia, el marketing, las ventas, la gestión del capital humano, las operaciones, los aspectos legales y el plan financiero, utilizando herramientas y técnicas efectivas para cada área, evaluando la viabilidad financiera del proyecto a través de la experiencia, aplicación de lo aprendido en situaciones reales, resolución de problemas, toma de decisiones y el pensamiento crítico.



✓ DIRIGIDO A

Este curso está dirigido a emprendedores, empresarios y para cualquier persona interesada en adquirir conocimientos para la ejecución de proyectos de negocio.

✓ REQUISITOS

Ninguno.

PLAN DE ESTUDIOS

✓ **2 DÍAS**
A LA SEMANA

MODALIDAD
PRESENCIAL

MÓDULO 01

Conceptos básicos de negocio e identificación de problemas / necesidades del mercado

✓ **12 horas**

- Conceptos básicos de emprendimiento
- Ciclo de vida de emprendimiento
- Ciclo de vida de la tecnología
- Modelo de negocio CANVAS

MÓDULO 02

Conexión con clientes potenciales

✓ **12 horas**

- Identificación de problemas o necesidades de los clientes potenciales
- Producto / Servicio; Calidad Racional / Calidad Emocional
- Planteamiento y Validación del modelo CANVAS para los clientes potenciales
- La Estrategia en la organización. ¿Qué es y cómo se desarrolla?.
- Análisis FODA, análisis CAME

MÓDULO 03

Marketing.

✓ **12 horas**

- Marketing mix (Producto, Precio, Plaza y Promoción).
- Insights del consumidor.
- Marca y posicionamiento.
- Análisis de la competencia.
- Herramientas para la investigación de mercado (cualitativo y/o cuantitativo).
- Análisis de viabilidad comercial

MÓDULO 04

Plan de ventas.

✓ **12 horas**

- Herramientas y técnicas de venta.
- Proceso de ventas.
- Presupuestos de ventas.

MÓDULO 05

Capital humano.

✓ **12 horas**

- Estructura organizacional; responsabilidades y perfiles de puesto
- Atracción, reclutamiento y selección
- Contratación; esquemas de compensación
- Inducción
- Capacitación
- Evaluación de desempeño

MÓDULO 07

Aspectos legales.

✓ **6 horas**

- Forma jurídica de la empresa.
- Marco legal para apertura.
- Protección de marca

MÓDULO 06

Operaciones.

✓ **12 horas**

- Análisis de procesos de producción / servicio.
- Flujo logístico / Layout.
- Análisis de capacidad, cuello de botella, operación restricción
- Manejo de inventarios
- Control de Calidad
- Mejora continua

MÓDULO 08

Plan financiero.

✓ **12 horas**

- Integración de la inversión
- Presupuesto de ingresos y egresos
Estados financieros proforma
- Evaluación financiera del proyecto: TIR; TREMA Y VPN.

✓ **TOTAL 90 horas**

SELLO INQBA

¿QUÉ HACE ÚNICA LA EXPERIENCIA EN INQBA?



Salones adaptados tecnológicamente en donde el facilitador interactuará con los participantes de manera presencial y remota.



Acompañamiento por parte de nuestros especialistas de principio a fin.



Nuestra metodología es **orientada a la práctica (60% práctica y 40% teoría)**

Por lo que al finalizar tendrás herramientas aplicables de manera precisa y dinámica con base en tus necesidades.



Nuestros maestros son empresarios y te compartirán toda su experiencia académica y de emprendimiento.



Los contenidos de los cursos estarán **alojados en plataforma INQBA Online**, para que el participante pueda consultar la información, revisar las sesiones grabadas en cualquier momento y realizar actividades dentro y fuera de las sesiones complementando el proceso de aprendizaje.



INQBA
La Escuela de Negocios

VISITA NUESTRA PÁGINA WEB:

inqba.edu.mx

 **posgrados@inqba.edu.mx**

 **22 22 25 50 31**

 **222 142 3487**

 **/inqbaoficial**

 **@inqbaoficial**

 **inqba**

 **in.Q.ba Escuela de Negocios**

 **@inqbamexico**

 **@inqbamex**