



DIPLOMADO EN
ALTA
DIRECCIÓN

#FORMACIONINQBA



¿POR QUÉ TOMAR **EL DIPLOMADO?**



Tomar este Diplomado en Alta Dirección te permitirá adquirir una visión integral y avanzada de la gestión empresarial, fundamental para liderar con éxito en el entorno competitivo y cambiante de hoy. Aprenderás a desarrollar y ejecutar estrategias efectivas, implementar tecnologías de vanguardia, y gestionar de manera óptima las finanzas y el talento humano. Además, te prepararás para enfrentar desafíos globales y locales con habilidades en liderazgo adaptativo, innovación y transformación digital, lo que te dará una ventaja competitiva significativa.



OBJETIVOS **DEL PROGRAMA**



El diplomado en Alta Dirección busca proporcionar a los participantes una formación avanzada en las áreas críticas de la gestión empresarial a través del desarrollo de habilidades prácticas en liderazgo estratégico, finanzas, marketing, negocios, gestión del talento y tecnología para enfrentar los desafíos contemporáneos del mundo empresarial.



DIRIGIDO A

Diplomado en Alta Dirección está dirigido a ejecutivos y directivos que buscan fortalecer sus habilidades de liderazgo y gestión, emprendedores y dueños de empresas que desean llevar sus negocios al siguiente nivel, gerentes y supervisores de áreas clave como finanzas, recursos humanos, marketing, operaciones y tecnología, así como consultores y asesores que desean actualizarse con las últimas tendencias. También está pensado para profesionales en transición de carrera que buscan roles de alta dirección.

REQUISITOS

Ninguno.

PLAN DE **ESTUDIOS**

 **2 DÍAS**
A LA SEMANA

 **MODALIDAD**
PRESENCIAL

MÓDULO 01

Liderazgo consciente y causa justa

🕒 **15 horas**

1. Liderazgo Consciente y Ética Directiva
 - ¿Qué es el liderazgo consciente?
 - Inteligencia emocional aplicada a la dirección
 - Ética y responsabilidad social empresarial
2. Propósito y Causa Justa (Simon Sinek)
 - Descubrir el "por qué" de la empresa
 - Construcción de la causa justa como guía estratégica
 - Conexión entre liderazgo, visión y cultura
3. Liderazgo Adaptativo en Entornos Cambiantes
 - Tipos de liderazgo y cuándo usarlos
 - Liderar en incertidumbre y cambio
 - Gestión de polaridades y dilemas
4. Liderazgo Adaptativo en Entornos Cambiantes
 - Análisis de fortalezas y áreas de mejora
 - Estilos de comunicación y toma de decisiones
 - Plan de mejora de liderazgo personal

MÓDULO 02

Pensamiento Estratégico y toma de decisiones.

🕒 **15 horas**

1. Pensamiento Estratégico
 - Visión estratégica vs pensamiento operativo
 - Análisis del entorno: PESTEL y tendencias globales
 - Proyección y escenarios
2. Herramientas de Planeación Estratégica
 - FODA vs FAS (Fortalezas-Aspiraciones-Resultados)
 - Matriz Ansoff, Porter y BCG
 - Mapas estratégicos y balanced scorecard

3. Toma de Decisiones en la Alta Dirección
 - Decisiones tácticas vs decisiones estratégicas
 - Matriz de Eisenhower y árboles de decisiones
 - Decisiones con datos e intuición
4. Ejecución Estratégica y Gestión del Cambio
 - Alineación de personas y objetivos
 - Indicadores estratégicos (KPIs, OKRs)
 - Modelo de ejecución: "Del dicho al hecho"

MÓDULO 03

Finanzas y Análisis Gerencial.

🕒 **15 horas**

1. Fundamentos Financieros
 - Estados financieros: balance, resultados y flujo de efectivo
 - Qué mira un director en un estado financiero
2. Indicadores Clave para la Alta Dirección
 - Margen, rentabilidad, endeudamiento, liquidez
 - Punto de equilibrio y apalancamiento operativo
3. Presupuestos, Control y Planeación Financiera
 - Tipos de presupuestos (operativos, financieros, estratégicos)
 - Flujo de caja proyectado y análisis de desviaciones
4. Evaluación de Proyectos e Inversiones
 - TIR, VAN, Payback
 - Análisis de riesgo y retorno
 - Decisiones de inversión estratégicas

MÓDULO 04

Tecnología, Innovación y Transformación digital.

🕒 **15 horas**

1. Panorama de la Disrupción Tecnológica
 - Megatendencias digitales
 - Tecnologías emergentes: IA, blockchain, IoT, RPA
2. Tecnología como Herramienta Estratégica
 - ERP, CRM, Business Intelligence (BI)
 - Automatización de procesos y decisiones
3. Gestión de la Innovación
 - Cultura de innovación y mejora continua
 - Design Thinking y prototipado rápido
 - Innovación centrada en el cliente
4. Transformación Digital Empresarial
 - Modelos de madurez digital
 - Diagnóstico digital empresarial
 - Gestión del cambio digital y agilidad (Scrum, Kanban)

3. Liderazgo de Equipos y Gestión del Cambio

- Coaching ejecutivo
- Gestión de conflictos y negociaciones
- Empowerment y accountability

MÓDULO 06

Modelo de Negocio, Escalamiento y Crecimiento Empresarial.

🕒 **15 horas**

1. Modelos de Negocio Modernos
 - Modelo Canvas: análisis integral del negocio
 - Propuesta de valor centrada en el cliente
2. Estrategias de Crecimiento y Escalamiento
 - Growth Hacking y expansión ordenada
 - Alianzas estratégicas y nuevos mercados
3. Indicadores de Crecimiento Empresarial
 - Métricas de escalabilidad
 - Indicadores clave para modelos de negocio B2B y B2C
4. Diagnóstico y Rediseño del Modelo Actual
 - Evaluación de áreas de oportunidad
 - Integración de tecnología, personas y valor

MÓDULO 05

Dirección de Personas y Cultura Organizacional.

🕒 **15 horas**

1. Gestión Estratégica del Talento
 - Atracción, retención y desarrollo
 - Modelos de competencias para la alta dirección
2. Cultura Organizacional y Liderazgo
 - Diagnóstico cultural (modelo de Cameron y Quinn)
 - Cultura como ventaja competitiva
3. Comunicación Directiva y Clima Laboral
 - Coaching y mentoring para líderes.
 - Desarrollo de habilidades de liderazgo.
 - Gestión del estrés y resiliencia.

🕒 **TOTAL 90 horas**

SELLO INQBA

¿QUÉ HACE ÚNICA LA EXPERIENCIA EN INQBA?



Acompañamiento por parte de nuestros especialistas de principio a fin.

2



Nuestra metodología es **orientada a la práctica (60% práctica y 40% teoría)**

Por lo que al finalizar tendrás herramientas aplicables de manera precisa y dinámica con base en tus necesidades.

3



Nuestros maestros son empresarios y te compartirán toda su experiencia académica y de emprendimiento.

4



Acceso a los contenidos de los cursos de manera virtual, para que el participante pueda consultar información y realizar actividades dentro y fuera de las sesiones de acompañamiento en el proceso de aprendizaje.



INQBA
La Escuela de Negocios

VISITA NUESTRA PÁGINA WEB:

inqba.edu.mx

 **posgrados@inqba.edu.mx**

 **22 22 25 50 31**

 **222 142 3487**

 **[/inqbaoficial](https://www.facebook.com/inqbaoficial)**

 **[@inqbaoficial](https://www.instagram.com/inqbaoficial)**

 **[inqba](https://www.tiktok.com/inqba)**

 **[in.Q.ba Escuela de Negocios](https://www.linkedin.com/company/inqba)**

 **[@inqbamexico](https://twitter.com/inqbamexico)**

 **[@inqbamex](https://www.youtube.com/inqbamex)**