




TALLER DE **NEUROVENTAS**

#FORMACIONINQBA





¿Por qué tomar el Taller de Neuroventas?

Las prácticas tradicionales para realizar el proceso de venta han dado buenos resultados a lo largo de la historia, sin embargo, en la época actual, donde todo se mueve a gran velocidad, este proceso de ventas se vuelve lento generando un desafío para los ejecutivos comerciales y las empresas donde trabajan.

En las neuroventas se aplica el conocimiento científico sobre las reacciones del cerebro del consumidor al marketing, con el objetivo de atraer al 100% su atención, incrementando su satisfacción y, por supuesto, impulsar las ventas que es lo que actualmente las empresas quieren.

Con el avance de la Neurociencia y la Inteligencia Emocional surge la técnica de Neuroventas como un proceso enfocado a facilitar el rol y gestionar las emociones del vendedor para aplicar nuevas estrategias comerciales que le permitan incrementar su productividad y su motivación.



OBJETIVOS DEL PROGRAMA

Aplicar técnicas que les permitan venderle al cerebro de manera estratégica y creativa mediante las Neurociencias y la Inteligencia Emocional (Neuroventas).

Objetivos específicos

- Analizar de manera Estratégica los Factores Clave de Éxito de la Venta.
- Conocer los antecedentes y las bases de la Neurociencia aplicadas a las Ventas.
- Aprender a activar los Botones Neuronales para cerrar Ventas enfocado a su propio segmento.
- Identificar sus Valores y su Estilo de Venta para mejorar su práctica profesional.

DIRIGIDO A

Vendedores, Ejecutivos de Comerciales, Asesores de venta, Gerentes de Venta, Empresarios y Personal interesado en incrementar su productividad en el área comercial.



CONTENIDO DEL TALLER DE NEUROVENTAS

Contenido

- Factores clave de éxito del vendedor.
- Enfoque estratégico de la venta.
- El proceso de la venta y la neurociencia.
- Los motivos de compra: vender sin vender.
- Neuro-Oratoria.
- Mi plan de acción personal.
-



2 DÍAS
A LA SEMANA



MODALIDAD
PRESENCIAL





INQBA
La Escuela de Negocios

VISITA NUESTRA PÁGINA WEB:

inqba.edu.mx

 **posgrados@inqba.edu.mx**

Miriam Soto Guerrero

 **22 22 25 50 31**

 **22 21 42 35 62**

 /inqbaoficial

 @inqbaoficial

 inqba

 in.Q.ba Escuela de Negocios

 @inqbamexico

 @inqbamex